



GADEA CATALIN

41 ani din București

Date contact

Email:

Tel:

Adresa:

Despre mine

Experiență directă în studiul și analiza relevantă a pieței medicale; elaborare de strategii de implementare, optimizare și dezvoltare a soluțiilor medicale prin sinergie și integrare

Experiența profesionala

Experiența pe departamente

Management: **6 ani si 11 luni**

Medicina umana: **11 luni**

Vânzări: **8 ani si 10 luni**

Apr 2014 - Iun 2018
ani si 3 luni

Sales and Marketing Director - VARINAK Europe

București | Management | Medicina / Sănătate

Identificarea strategiilor cheie, dezvoltarea de tactici personalizate și asigurarea implementării lor. Aplicarea unor strategii de planificare și execuție prin îmbinarea cunoștințelor medicale cu experiența comercială, cu accent pe oncologie medicală, radioterapie, chirurgie stereotactică, chirurgie endovasculară, neurochirurgie, proiecte de radiologie intervențională.

Integrarea fiecărei divizii de dezvoltare în planul general strategic și operațional, stabilirea de obiective de afaceri, dezvoltarea echipei și gestionarea performanței, responsabilitate P & L, managementul bugetelor pentru a asigura cea mai bună rentabilizare a portofoliului companiei.

Asistarea și dezvoltarea departamentelor conexe pentru a realiza integrarea pe deplin funcțională a tuturor activităților de vânzări, marketing și service

Îmbunătățirea eficienței companiei prin setarea de obiective specifice, cu un grad ridicat de complexitate

Sprijin pentru activitățile de reglementare și înregistrare a echipamentelor din portofoliu

Ian 2011 - Apr 2014
ani si 4 luni

Key Account Executive - JOHNSON & JOHNSON, CORDIS Romania

București | Vânzări | Medicina / Sănătate

Gestionarea dezvoltării și implementării strategiilor de vânzări, marketing și de arie terapeutică pentru întregul portofoliu de produse

Integrarea operațiunilor din companie într-un flux de lucru eficient, pentru a maximiza eforturile activităților de promovare către clienți

Gestionarea activităților de reglementare și înregistrare a produselor

Mai 2008 - Dec 2010
ani si 8 luni

Business Development Manager - New Business

București | Management | Prestări servicii

Consultanță în identificarea oportunităților de dezvoltare pentru diverse proiecte de construcții

Coordonarea activităților operaționale pentru diverse proiecte de transport și logistica

Ian 2005 - Mai 2008
ani si 5 luni

Product Specialist - ELI LILLY Romania

București | Vânzări | Farma

Gestionarea portofoliului de produse
Planificarea și dezvoltarea activităților de promovare

Ian 2004 - Ian 2005

1 an și 1 luna

Medical Representative - LEO Pharma Romania

București | Vânzări | Farma

Gestionarea portofoliului de produse
Planificarea și dezvoltarea activităților de promovare

Dec 2002 - Ian 2004

1 an și 2 luni

Medical Representative - SOLVAY Pharma Romania

București | Vânzări | Farma

Gestionarea portofoliului de produse
Planificarea și dezvoltarea activităților de promovare

Ian 2002 - Dec 2002

1 an

Medic - Centrul de Cardiologie și Chirurgie Cardiovasculară

Iași | Medicina umană | Medicina / Sănătate

Educatie

Universitatea de Medicina și Farmacie "Gr. T. Popa" Iași

Colegiul Național "Vasile Alecsandri" - Galați

Limbi străine

Engleză - Avansat, Franceză - Mediu, Germană - Începător

Alte informații

1998, Bursa pentru practica medicală la Clinica de Chirurgie Vasculară și Cardiotoracică din cadrul Universității Johannes Gutenberg, Mainz, Germania

1999, Bursa pentru practica medicală la Clinica de Chirurgie Vasculară și Cardiotoracică din cadrul Universității Johannes Gutenberg, Mainz, Germania

1999, Bursa pentru practica medicală la Clinica de Chirurgie Vasculară și Cardiotoracică din cadrul Universității de Medicina și Farmacie, Santiago de Compostela, Spania

- "Professional Selling Skills"
- "Negotiation Skills and Influencing Abilities"
- "Crisis Management"
- "Time Management"
- "Presentation Skills"
- "Emotional Intelligent Leadership" - "Project Management"

Permis de conducere

Categoria B dobândit în

01 aug 1996